

## JUNIOR SALES MANAGER (M/W/X)

Vollzeit (38,5 Stunden)



**Wir liefern maßgeschneiderte IT Services aus unseren eigenen Rechenzentren sowie in Kombination mit hybriden Cloud Lösungen. Dass du bei uns echt was mit IT machst, wird dich wenig überraschen. Was dich aber sehr rasch packen wird: Der #conovaspirt – unsere ganz eigene Kultur, in der sich alle einbringen können und Unternehmen und Produkte weiterentwickeln. Und ja, das kann manchmal auch „schön anstrengend“ sein – in Freiheit steckt auch viel Selbstverantwortung. Also mach doch mit!**

### DU SUCHST EINE UMGEBUNG, IN DER...

- das Herz eines Rechenzentrums 24/7 schlägt?
- die direkte, persönliche und individuelle Kundenbetreuung großgeschrieben wird?
- du mitwachsen und dich persönlich wie auch fachlich weiterentwickeln kannst?

### DEINE AUFGABEN:

- In dieser spannenden Position erarbeitest du kunden-individuelle Angebote für Rechenzentrumslösungen im Bereich Housing, Hosting, Managed Services, Cloud Services, Netzwerk & Security und Hybrid-Cloud-Lösungen
- Du unterstützt bei der Beratung, Gewinnung und Betreuung von Neu- sowie Bestandskund:innen und arbeitest dich dadurch in deinen Hauptaufgabenbereich ein
- Die Aufbereitung von Kundenpräsentationen und die Durchführung von administrativen Aufgaben im Sales runden deinen Verantwortungsbereich ab
- Die kompetente Beratung und Betreuung unserer langjährigen Kund:innen ist unser gemeinsames Ziel

### DEIN PROFIL:

- Ein professionelles und gewinnbringendes Auftreten, eine hohe Bereitschaft zur Weiterbildung und Leidenschaft für neue zukunftsorientierte Cloud Lösungen
- Unterstütze uns bei der Akquise, beim Aufbau und bei der Gewinnung neuer Kund:innen sowie auch bei der Betreuung und Entwicklung von ausgewählten Bestandskund:innen
- Abgeschlossene Ausbildung (Lehre, HTL, HAK, Uni, FH) – idealerweise mit Schwerpunkt IT
- Idealerweise erste Erfahrungen in einer Sales-Position
- Persönlich zeichnest du dich durch eigenverantwortliches Handeln, Kommunikations- und Konfliktfähigkeit sowie Kunden- und Teamorientierung aus
- Du scheust dich nicht davor auch die „Extra-Meile“ zu gehen
- Sehr gute Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft innerhalb Österreichs sowie ein Führerschein

(Klasse B) sind Voraussetzung für diese spannende Tätigkeit

- Sicherer Umgang mit MS-Office-Programmen, CRM-Systemen und moderner IT-Ausstattung (Notebook, Tablet, Smartphone)

### WIR BIETEN:

- Spannende, technologisch herausfordernde und verantwortungsvolle Aufgabengebiete in einem innovativen und zukunftsorientierten Unternehmen
- Die einmalige Chance, dein Potenzial bei einem der führenden Rechenzentrums- und Clouddienstleister Österreichs unter Beweis zu stellen
- Zukunftssicherer Arbeitsplatz
- Dienstfahrzeug (inkl. privater Nutzung) und eigener Parkplatz
- Umfangreiche Aus- und Weiterbildungsmaßnahmen
- Moderne Büroräumlichkeiten: Projekträume, Quiet Rooms uvm.
- Attraktive Sozialleistungen und diverse Vergünstigungen
- Betriebliche Gesundheitsförderung (Sportkurse, Massagen, ...)
- Mitarbeiter-Events, Game-Abende und Botschafter-Initiativen
- Gewinnbeteiligung
- Gleitzeit und Home-Office-Möglichkeiten mit entsprechender Ausstattung

### BRUTTO-JAHRESGEHALT:

Dein Gehalt richtet sich nach deinen Qualifikationen und Berufserfahrung. Das Mindestgrundgehalt beträgt EUR 36.890,00 (lt. KV Informationstechnologie) bei einer Wochenarbeitszeit von 38,5 Stunden. Des Weiteren wird auch ein erfolgsabhängiger variabler Anteil zzgl. Bonuszahlungen geboten.

**Klingt das nach dem richtigen JOB für dich?  
Dann nimm Kontakt auf!**

conova communications GmbH

Andrea Reiter

Karolingerstraße 36a | 5020 Salzburg

+43 662/22 00-0

bewerbung@conova.com